

Xavier BOËT - VendreSurLeWeb.fr présente

# 10 idées de business que j'ai testé

Par Enzo HONORE

---



## Introduction

Ce document est le résumé PDF de la vidéo live d'Enzo HONORE :

[10 idées de business que j'ai testé \(et qui marche\)](#)

Il a été rédigé par Xavier BOËT de [VendreSurLeWeb.fr](#)

---

---

## 1. Les chapelets

Il y a quelques années, c'était la mode des chapelets grâce à Cristiano Ronaldo qui se baladait avec un modèle en nacre.

Enzo en avait un, acheté sur un marché Italien lors de vacances chez sa famille.

Un jour, quelqu'un lui a demandé : "où as-tu acheté ce chapelet ?"

De là, Enzo a eu l'idée d'en vendre.

Il commandait des chapelets auprès de sa famille en Italie, qui les achetait au marché pour 2 ou 3 €.

Les chapelets étaient ensuite revendus en France entre 12 et 15 €, soit à des personnes de son réseau, soit sur [LebonCoin.fr](https://www.leboncoin.fr)

Au final, c'était une sorte de dropshipping.

## Les cigarettes électroniques

Enzo a eu la possibilité de récupérer des cigarettes électroniques.

Il en a fait un petit stock qu'il a vendu toujours sur LeBonCoin.fr

### **Conseil d'Enzo :**

Quand il y a une demande sur tel ou tel produit, ne pas hésiter à faire un petit stock.

Le stock qui te restera à la fin, sera moindre que le total des ventes que tu auras effectuées.

---

## 2. Le Poker

Enzo a ensuite essayé de gagner sa vie au poker.

Son plus gros gain a été de 2000 € en 2015.

Il jouait tout en streamant ses parties et s'est demandé s'il ne pouvait pas gagner plus de cette façon.

Cependant, Enzo met en garde sur le fait que c'est un vrai métier.

Cela demande beaucoup d'investissement en temps.

Et tu es obligé de jouer tous les jours pour gagner ton "oseille".

Si ce sujet t'intéresse, Enzo conseille d'aller voir du côté de [YoH Viral](#).

---

### 3. Magic Card

Magic Card est un jeu de cartes très connues.

Il y a énormément de personnes qui stockent des exemplaires de ces cartes et les revendent petit à petit.

C'est donc un milieu dans lequel les gens ont de l'argent.

Les gens donnent énormément d'argent dans leur passion.

Enzo c'est alors lancé dans la vente de cartes Magic.

Il a acheté des cartes directement à un japonais et à quasiment réussi à tout revendre.

(Les versions japonaises de ses cartes sont celles qui ont le plus de valeur)

Pour info, il existe également un business de personnalisation de cartes.

C'est la première expérience e-commerce d'Enzo puisqu'il a développé une boutique prestashop.

Au final tout a été vendu via les réseaux type Facebook ou des marketplaces comme Magic Trade (aujourd'hui [Cardmarket](#)).

#### ***Qu'est-ce que cela nous apprend ?***

- Pas besoin de développer son site, il suffisait d'utiliser les plateformes
- Aller chercher les gens là où ils dépensent déjà de l'argent

Enzo nous dit qu'il n'a pas trop fait de gains mais que l'expérience était enrichissante en savoir.

---

#### **4. Cours de danse latine ...**

C'était une année où Enzo voulait sortir et apprendre à danser.

Il prenait des cours de Salsa mais il n'y avait aucun lieu où pratiquer après les cours.

Il voyait des élèves faire 50km en voiture pour aller danser ...

Un de ses potes vendait déjà des prestations de DJing.

Ils ont alors commencé à vendre des concepts de soirées en faisant de la prospection directement dans les cours de Salsa.

Grâce à cette idée, ils ont réussi à augmenter la fréquentation des bars aux alentours.

Ils sont passés de 80€ à 400€ de gains pour une soirée.

Ils ont même réussi à jouer dans la plus grosse boîte de Valenciennes.

#### **... et commercial**

En parallèle, Enzo avait quitté son école d'ingénieur pour devenir commercial pour une agence Web.

Il vendait : application mobile, site Internet, référencement, marketing digital.

#### **Conseil d'Enzo :**

*"Si demain je montais une agence, je ferais du contenu à la cool, de la publicité et un bon formulaire de prise de rendez vous. Surtout pas de prospection directe, cela revient à se déplacer pour rien."*

---

## 5. Dirigeant stagiaire à Paris

L'entreprise où Enzo était commercial, allait mal.

Le dirigeant lui a proposé d'aller prospecter directement à Paris tout en s'assurant que les projets étaient menés à bien.

Il fallait donc d'un côté trouver des clients, et de l'autre des indépendants capables de réaliser les projets.

Enzo c'est beaucoup aidé des sites comme 123presta (qui a fermé depuis) ou de [Codeur.com](https://www.codeur.com/)

Sans en avoir l'air, il y a un potentiel de gros clients sur la plateforme Codeur.com

Il faut juste savoir les trouver et commençant par travailler son marketing sur la plateforme.

Exemple : penser à appeler directement la personne en faisant une recherche sur Google.

Enzo nous dit que cette expérience lui a beaucoup apporté en termes de compétences. Il a dû notamment apprendre à créer des réponses aux appels d'offres.

---

## 6. Immobilier

Toujours avec le même patron, Enzo à pratiquer [l'achat de biens immobilier aux enchères](#).

Le but était d'acheter, de retaper et de revendre.

À ce moment là il a acquis la casquette d'agent immobilier.

Là encore, c'était une expérience très enrichissante.

Ça lui a permis par la suite de passer à l'achat de son premier bien immobilier.

Il voulait voir si cela fonctionnait vraiment, d'acheter pour louer et la réponse est : OUI !

Pendant les 2 premières années, il a réussi à dégager 90 € par mois avec sa location.

Maintenant il loue son appartement pour des handicapés via une association.

Il nous dit qu'il ne gagne plus rien dessus mais le crédit continue de se rembourser.

---

## **7. Affiliation bancaire**

Ce concept est très simple : parrainer des personnes pour l'ouverture d'un compte bancaire.

Enzo nous explique qu'il parrainait sa famille, ses amis, etc.

Il nous dit que lorsque la banque offre de l'argent et que c'est net d'impôt, il ne faut pas se priver !

---

## 8. Blogging ...

Comme beaucoup, Enzo c'est essayé au blogging + chaîne YouTube.

L'idée était évidemment de [créer du trafic](#) afin de placer des liens amazon, créer et vendre des produits ou faire de l'affiliation.

Enzo nous dit qu'il est arrivé trop tard pour faire du Google AdSense (sur un blog).

Cependant cela fonctionne sur des vidéos YouTube.

Ça lui rapporte entre 200 et 300 € par mois.

Il ne faut pas compter dessus pour gagner sa vie.

Mieux vaut vendre ses propres produits.

### ... & Dropshipping

Chose amusante, au moment de vendre sa première formation, Enzo a vendu son premier produit en dropshipping.

Il s'agissait de "bracelet buddha".

Ce dropshipping n'a pas été très loin car Enzo c'est un peu planté dans sa publicité Facebook.

---

## 9. Le retour du Poker (formations, dropshipping et POD)

L'idée d'Enzo était de faire un seul site pour vendre différents produits sur la niche du poker :

- Formations
- Dropshipping
- POD

POD = Print On Demand (des vêtements avec des illustrations.)

Il a réussi à vendre quelques produits grâce à la publicité Facebook mais il a vite arrêté car la marge était assez faible.

### Poker Gagnant (formations de poker)

Enzo nous dit que pour vendre des formations, ce qui est lent est de gagner la confiance des gens et développer une certaine autorité sur une niche.

Son idée était donc d'aller chercher quelqu'un de déjà connu pour vendre ces formations.

Avec un partenaire de poker, il a créé un premier produit à 27 ou 37€, puis un programme à 157 €.

C'est la première fois qu'Enzo dépassait les 1000 € en une journée.

Malheureusement, le projet n'a pas été plus loin car les deux partenaires n'avaient pas la même vision des choses.

---

## 10. Rachat d'e-commerce

Parmi les clients d'Enzo, certains rachetaient des sites e-commerce.

Pourquoi ne pas essayer ?

Enzo a racheté 2 sites qui revendaient des produits star wars, et ça ne c'est pas bien passé.

Les sites étaient merdiques.

Le chiffre d'affaires annoncé n'était pas ce qu'il devait être.

### **Conseil d'Enzo :**

Avant de racheter un site il faut un plan.

Et surtout il faut vraiment s'y connaître en estimation de trafic.

*Note de l'auteur*

*Sur ce point, je peux vous aider, contactez-moi : <https://www.vendresurleweb.fr/contact>*

*Fin note de l'auteur*

En choisissant bien, on peut tomber sur un site qui génère un chiffre d'affaires de 10 000 € à 20 000 € par an. Soit un petit SMIC tous les mois.

---

## Les Bonus

### Formation Cryptoevolution

Enzo a été le marketeur de ce produit : communication, tunnel de vente, script des vidéos.

C'est la première fois qu'il faisait quelque chose d'aussi gros et d'aussi structuré.

### Passer sur scène

Il a fait des conférences devant 3000 personnes.

Cependant, il ne dit qui l'a invité et quel était le sujet.

### Organiser des networking

Enzo dit que c'est très important d'être un organisateur d'événement.

Dans sa formation, il pousse les personnes à organiser leur premier networking.

### Écrire un livre

Enfin, Enzo a écrit [son premier vrai livre papier](#). (pas PDF)

Pour t'inscrire à la newsletter de Xavier : <https://bit.ly/31rU9rv>

## Bilan

- L'important c'est pas l'idée ...
- ... c'est ce que tu en fais
- 1 pierre par jour pour créer ton château
- FOCUS / STRATEGIE / ACTION